3 сентября - День работников нефтяной и газовой промышленности

Дорогие друзья, уважаемые коллеги!

Примите самые искренние и теплые поздравления с нашим профессиональным праздником - Днем работников нефтяной и газовой промышленности

Этот год для газовой отрасли – юбилейный. 60 лет назад, в 1946 году, был запущен в эксплуатацию первый магистральный газопровод Саратов - Москва. Ежесуточно столица начала получать 800 тысяч кубометров газа, который постепенно заменил дрова, уголь и мазут в жилых домах, на электростанциях и промышленных предприятиях. Освоение первых газовых месторождений и применение нового для того времени вида топлива позволили значительно ускорить восстановление экономики страны в послевоенные годы.

Через двадцать лет, в 1966-м, началось строительство магистрального газопровода Средняя Азия - Центр, который позволил значительно увеличить объем использования природного газа и расширить географию его применения. В 70-80-х годах XX века началось обустройство крупнейших газовых месторождений Западной Сибири и Крайнего Севера. Сибирский газ дал мощный толчок для развития газовой отрасли и сместил энергетический баланс страны в сторону более дешевого, эффективного и экологичного топлива.

Сегодня газовая отрасль – это лидер российской экономики. А «Газпром» - самая крупная российская компания, стратегическая цель которой – стать одной из ведущих мировых энергетических компаний.

В успешном развитии газовой отрасли есть и заслуги коллектива ДОАО «Спецгазавтотранс». Силами предприятия построены автомобильные дороги и отсыпаны площадки под бурение на Уренгойском, Ямбургском, Комсомольском, Медвежьем, Западно-Таркосалинском, Юбилейном, Бованенковском, Песцовом, Ямсовейском, Харвутинском, Заполярном газовых и газоконденсатных месторождениях. Сегодня ДОАО «Спецгазавтотранс» продолжает работы на газовых и нефтегазоконденсатных месторождениях Крайнего Севера, а также ведет капитальный ремонт магистральных газопроводов на объектах крупнейших газотранспортных предприятий «Газпрома».

Коллектив «Спецгазавтотранса» с честью выполняет свои обязательства, что позволяет предприятию уверенно реализвывать производственную программу, сохраняя одно из ведущих мест среди строительных и подрядных организаций газовой и нефтяной отрасли.

Поздравляя с профессиональным праздником, хочу выразить особую благодарность сотрудникам «Спецгазавтотранса» за ответственность в работе и самоотдачу.

От всей души желаю всем газовикам и нефтяникам крепкого здоровья, благополучия и осуществления всех намеченных планов!

Генеральный директор
ДОАО «Спецгазавтотранс»
ОАО «Газпром»
В. А. ТУМАЕВ

«Спецгазавтотранс» наращивает потенциал

СЕРГЕЙ САВИНОВ, НИКОЛАЙ СЮВАЕВ (фото)

В 2006 году перед коллективом ДОАО «Спецгазавтотранс» ОАО «Газпром» поставлена серьезная задача – увеличить объем работ, выполняемых собственными силами, до 1 миллиарда рублей в квартал, что существенно превышает прошлогодние показатели. На фоне повышения цен на сырьевых рынках и роста капитализации российских нефтегазодобывающих компаний эта цель может показаться легкодостижимой. Но сегодняшние экономические реалии таковы, что хлеб на обустройстве месторождений и других видах строительно-монтажных работ зарабатывается тяжелее, чем раньше.

Экономика

Серьезным испытанием для строительных и подрядных организаций, к которым относится «Спецгазавтотранс», стали изменения в порядке взимания НДС, которые начали действовать в этом году. Если раньше налоги платились по мере расчета с заказчиками, то теперь сразу после подписания объемов, выполненных за месяц. Еще не успев получить деньги, предприятие вынуждено делать перечисления в бюджет из своих оборотных средств. Это неизбежно влечет за собой необходимость брать кредиты, обслуживание которых оборачивается дополнительными расходами.

В течение нескольких лет «Спецгазавтотранс» ведет последовательную политику увеличения доли работ, выполняемых собственными силами. В 2004 году их уровень в общей стоимости подряда составил 60 процентов, в 2005-м – почти 70, в 2006-м его планируется увеличить до 80 процентов. В финансовом отношении брать на себя выполнение подряда в наиболее полном объеме - это логичное и выгодное решение. Тем более что активно развивающаяся сегодня тендерная система распределения заказов подразумевает работу с меньшей прибылью. Но, с другой стороны, отказываясь от услуг субподрядчиков, «Спецгазавтотранс» фактически полностью берет на себя функцию кредитования заказчиков – газовых и нефтяных компаний, которые не всегда могут своевременно оплатить сделанную работу. Это довольно тяжелая ноша. К тому же объемы работ, выполняемых предприятием, постоянно растут, а это означает, что увеличиваются расходы на строительные материалы, топливо, запчасти, заработную плату и т.д.

Новые объекты и новая техника

Производственную статистику «Спецгазавтотранса» за первые месяцы 2006 года подпортила погода. Лютые морозы, которые стояли на Крайнем Севере (январская температура опускалась ниже минус 45), вынудили приостановить работы.

Срочно закупать в таких обстоятельствах арктические масла и топливо, а также спецодежду, рассчитанную на сильные холода, означало пойти на высокие дополнительные расходы и подвергнуть себя неоправданному риску. В современных рыночных условиях ни одна компания не пойдет на такие шаги. Тем не менее быть готовым к работе в экстремальной ситуации просто необходимо – сегодня настал черед месторождений, которые в свое время оставили на будущее из-за удаленности от населенных территорий, полного отсутствия инфраструктуры и сложных природных условий. Пример тому – Ванкорское нефтегазоконденсатное месторождение в Красноярском крае, где климат сложнее, чем в привычной для «Спецгазавтотранса» Западной Сибири.

На Ванкор, второе по мощности месторождение в России, «Спецгазавтотранс» вышел первым, причем еще за два года до того, как началось строительство дорог и площадок под бурение в рамках выигранного в прошлом году тендера, – дело в том, что вагончики и оборудование для вахтового поселка «Роснефти» сюда тоже доставляли грузовиками «Спецгазавтотранса». Сегодня на Ванкоре работают несколько подрядчиков, которые в 2007 году должны отсыпать около 7 миллионов кубометров грунта. Для сравнения: «Спецгазавтотранс» - одно из самых мощных предприятий, занимающихся обустройством газовых и нефтяных месторождений – за год способно выполнить 4,5-5 миллионов кубометров. А кроме Ванкора, «Спецгазавтотранс» выполняет большую программу на других месторождениях – Приобском и Харвутинском. И для того, чтобы выйти на требуемые заказчиками производственные показатели, предприятию потребовалась новая техника. В лизинг было приобретено несколько десятков большегрузных «КамАЗов». По своим техническим характеристикам и набору «детских болезней» они, конечно, уступают привычным для «Спецгазавтотранса» немецким МАНам и лицензионным итальянским ИВЕКО, но опыт эксплуатации отечественной техники показал, что у нее есть свои преимущества: меньшая стоимость и большая ремонтопригодность. Благодаря тому, что запчасти для «КамАЗов» не нужно везти из Западной Европы, машины гораздо меньше простаивают в ожидании ремонта. Да и камские автомобилестроители в последнее время более трепетно относятся к своим заказчикам: когда требуется, вносят изменения в конструкцию или возвращаются к доказавшим свою надежность старым решениям, а также дают гарантию на весь срок лизинга.

Тендеры требуют экономить

Сегодня «Спецгазавтотранс» работает по двум системам распределения заказов – долгосрочной программе и получению подрядов на тендерной основе. У каждой из них есть свои преимущества.

Долгосрочная программа дает возможность спланировать работу с учетом максимальной эффективности - заранее и по более выгодной цене закупить материалы и оборудование, а также выделить достаточные средства для подготовки к выходу на новый объект. Но ее недостатком является то, что нередко программа текущего года становится известной лишь к концу первого квартала, из-за чего предприятие вынуждено нести дополнительные расходы.

А тендерная система – это веяние нового времени. В рыночных условиях она оптимальна для заказчика: за тот же объем работ он платит меньшие деньги. Определенную пользу тендер несет и подрядчику – он учится снижать свои издержки.

- Тендер - это очень серьезная работа, - отмечает генеральный директор Владимир Тумаев. - Заказчик считает каждую копейку. Если по нашим расчетам кубометр грунта должен стоить 260 рублей, а другая фирма согласна работать за 235 – она будет работать. Например, на Приобском месторождении мы не всегда укладываемся в установленные заказчиком расценки, а рядом работают другие компании, которые в эти расценки укладываются. И чтобы сохранить объемы, мы вынуждены уменьшать себестоимость. Поэтому сейчас в «Спецгазавтотрансе» проводится большая работа, направленная на снижение затрат. Во-первых, внедряется современная система качества, которая позволит усилить контроль над производственными процессами. Во-вторых, обновляется парк дорожно-строительной и самосвальной техники – эта мера должна значительно сократить потери от поломок и неисправностей. В-третьих, наказывается пассивная позиция – если директор филиала или подразделения не ищет возможности загрузить свободные мощности и не может спланировать работу своего коллектива на ближайший период, то он снимается с должности.

Реструктуризация отрасли продолжается

В ходе реструктуризации «Газпрома» из состава газового концерна выделяются непрофильные активы – все, что не относится к добыче, переработке и транспортировке газа. В эту группу входят и строительные организации. После того как реструктуризация «Газпрома» завершится, все подрядные организации окажутся примерно в равных условиях. И для того, чтобы получить объемы, одной лишь заработанной ранее репутации надежного партнера будет недостаточно. Необходимо будет еще и доказать свое умение эффективно работать в рыночной среде – это важное условие, поскольку заказчик ждет от подрядчика качественного и своевременного выполнения взятых обязательств, на что способны только уверенно чувствующие себя компании.

«Спецгазавтотранс» активно готовится к работе в новых условиях. В производственной программе предприятия растут объемы, выполняемые для новых заказчиков – нефтяных компаний, которые уже достаточно давно работают по тендерной системе. Подготовка тендерной документации для нефтяников – это хорошая школа, которую предприятие прошло в нужное время, пока не заработала аналогичная система распределения подрядов в газовой отрасли (например, объемы по ремонту магистральных газопроводов сейчас распределяются не на конкурсной основе, а по утвержденной программе, в которой определен основной подрядчик).

«Спецгазавтотранс» неоднократно подтверждал свое умение адаптироваться к новым условиям. Даже в период неплатежей, когда многие строительные и подрядные организации были вынуждены прекратить свою деятельность, предприятие развивалось, увеличивало объемы, выходило на новые месторождения и новых заказчиков. Сегодня перед «Спецгазавтотрансом» стоит задача укрепить свои позиции в числе лидеров среди подрядных организаций, работающих на нефтегазовом рынке. Показатели, достигнутые за прошедшие месяцы 2006 года, подтверждают, что предприятию это вполне по силам.